₩ Job-Posting: Solution Sales Professional B2B (DACH) – Sales with Purpose & Impact!

Our mission is to help companies establish a healthy, productive, and financially successful work culture. With data-driven solutions, we minimize opportunity costs in HR and position health & wellbeing as a key strategic asset.

Your Mission:

As a Solution Sales Professional (DACH), you bring our innovative B2B solutions directly to decision-makers. You are more than just a sales expert – you are a strategic consultant for clients, demonstrating how prevention, employee retention, and business success are interconnected.

Who We Are Looking For:

A skilled communicator and sales professional who excels at positioning consultative B2B solutions. You have strong empathy, negotiation skills, and a strategic mindset that enables you to build long-term partnerships.

- Your Responsibilities:
- Acquiring & consulting B2B clients at the executive level
- Developing customized solutions tailored to corporate needs
- Building & maintaining long-term client relationships
- Collaborating with our consultants & marketing teams for market optimization
- Taking ownership of revenue & sales targets
- What We Offer:
- A key sales role with significant growth potential
- Attractive commissions & participation in all our solutions
- Start-up funding through a temporary contract or setup loan during the onboarding and teambuilding phase
- Freelance position with flexible working models
- An innovative, fast-growing company with vision & impact
- **6** Your Profile:
- Proven success in B2B sales, ideally in solution-based selling
- Experience with complex, consultative sales processes
- Excellent communication & negotiation skills
- Independent, results-driven mindset
- Passion for health & wellbeing as a business driver

Are you ready to shape the future of corporate health & wellbeing? Let's talk!

Apply now or connect with us!

#Sales #SolutionSelling #B2B #Wellbeing #HR #Career #DACH #UnityAmbassadors

Stellenanzeige: Solution Sales Professional B2B (DACH) – Vertrieb mit Sinn & Impact!

Unity Ambassadors GmbH – Wir gestalten die Zukunft der Arbeitswelt! Unser Ziel: Unternehmen dabei unterstützen, eine gesunde, produktive und wirtschaftlich erfolgreiche Unternehmenskultur zu etablieren. Durch datenbasierte Lösungen reduzieren wir Opportunitätskosten im HR und machen Gesundheit & Wellbeing zu einem strategischen Erfolgsfaktor.



P Deine Mission:

Als Solution Sales Professional (DACH) bringst du unsere innovativen B2B-Lösungen direkt zu Entscheidungsträgern in Unternehmen. Du bist nicht nur Vertriebsexperte, sondern ein strategischer Partner für Kunden, der ihnen zeigt, wie Prävention, Mitarbeiterbindung und wirtschaftlicher Erfolg zusammenhängen.



Wen wir suchen:

Du bist ein kommunikationsstarker Vertriebsexperte, der es versteht, beratungsintensive B2B-Lösungen zielgerichtet zu platzieren. Du überzeugst durch deine Empathie, dein Verhandlungsgeschick und deine strategische Denkweise.

- Deine Aufgaben:
- Akquise & Beratung von B2B-Kunden auf C-Level
- Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen für Unternehmen.
- Aufbau & Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- 🔽 Zusammenarbeit mit unseren Consultants & Marketing-Teams zur optimalen Marktbearbeitung
- Eigenverantwortliche Umsatz- & Zielverantwortung
- of Dein Profil:
- Nachgewiesene Erfolge im B2B-Sales, idealerweise im Lösungsvertrieb
- Erfahrung mit erklärungsbedürftigen Produkten oder Dienstleistungen.
- Hervorragende Kommunikations- & Verhandlungsfähigkeiten.
- Eigenständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Begeisterung f
 ür Gesundheit & Wellbeing als Wirtschaftsfaktor
- 💼 Was dich erwartet:
- 🚀 Eine vertriebliche Schlüsselrolle mit großem Gestaltungsspielraum
- Ein innovatives, stark wachsendes Unternehmen mit Vision & Impact
- Attraktive Vergütung mit leistungsorientierten Boni
- Möglichkeit, remote zu arbeiten & international zu wachsen

Du möchtest mit uns die Zukunft der Unternehmensgesundheit gestalten? Dann bewirb dich ietzt! ...



Jetzt bewerben oder vernetzen!

#Sales #SolutionSelling #B2B #Wellbeing #HR #Karriere #DACH #UnityAmbassadors