

🇬🇧 Job-Posting: Head of B2B Solutions & Consulting (DACH) – Leadership with Impact!

🌐 Unity Ambassadors GmbH – We are redefining how companies think about wellbeing, employee retention, and business success. As the strategic in-house division for Solution Sales & Consulting in the B2B market across the DACH region, we develop and implement innovative strategies that help companies minimize opportunity costs in HR and establish a future-proof corporate culture.

💡 Your Mission:

As Head of B2B Solutions & Consulting, you will play a key role in shaping our company's strategic direction. You will not only lead our internal team of experts but also coordinate the Country Managers for Germany, Austria, and Switzerland. Together, you will develop tailored marketing and sales strategies for each country to effectively position our solutions in the respective markets.

🔍 Who We Are Looking For:

A strategic leader with expertise in consulting, sales, and marketing. You are an entrepreneurial thinker, a strong communicator, and an inspiring team leader, setting new standards in the market.

👤 Your Responsibilities:

- ✅ Strategic leadership of the in-house Solution Sales & Consulting division
- ✅ Management & development of our team of consultants and sales experts
- ✅ Coordination of the Country Managers for Germany, Austria & Switzerland
- ✅ Co-development of country-specific marketing & sales strategies for the B2B market
- ✅ Creation of data-driven solutions to reduce opportunity costs in HR
- ✅ Direct consulting & management of key accounts and enterprise clients in the DACH region
- ✅ Close collaboration with senior management to drive business growth

🎯 Your Profile:

- ◆ Proven leadership experience in consulting, HR, sales, or business development
- ◆ Track record of managing and scaling teams across multiple markets
- ◆ Strategic mindset & strong analytical skills
- ◆ Excellent communication & negotiation skills at the executive level
- ◆ Experience in developing & implementing B2B marketing strategies
- ◆ A personal commitment to health & wellbeing – you lead by example and act as an Ambassador for preventive healthcare solutions and products

👜 What We Offer:

- 🚀 A key leadership position with direct impact on company strategy
- 📈 High-level responsibility & the opportunity to shape an emerging market
- 🌐 A dynamic, fast-growing company with a visionary approach
- 💡 Attractive compensation & long-term growth opportunities

Are you ready to drive innovation, lead international teams, and transform corporate wellbeing?

Let's talk! 💬

✉️ Apply now or connect with us!

#Leadership #Career #B2B #Consulting #Wellbeing #HR #Strategy #Marketing #DACH
#UnityAmbassadors

🇩🇪 Stellenanzeige: Head of B2B Solutions & Consulting (DACH) – Führung mit Impact!

🌐 Unity Ambassadors GmbH – Wir gestalten die Zukunft der Arbeitswelt! Unsere Vision: Unternehmen dabei zu unterstützen, eine gesunde, produktive und wirtschaftlich erfolgreiche Unternehmenskultur zu etablieren. Mit datenbasierten Lösungen reduzieren wir Opportunitätskosten im HR und positionieren Gesundheit & Wellbeing als strategischen Erfolgsfaktor.

💡 Ihre Mission:

Als Head of B2B Solutions & Consulting (DACH) übernehmen Sie die Führungsrolle für unser B2B-Consulting-Team im DACH-Raum und tragen entscheidend zur Weiterentwicklung unserer Lösungen bei. Sie führen und motivieren ein wachsendes Team von Solutions-Sales-Profis und Consultants, um unsere Vision in den Markt zu tragen und unseren Erfolg langfristig zu sichern. Sie entwickeln maßgeschneiderte, wertorientierte Lösungen, die Unternehmen helfen, Prävention und Wellbeing als Erfolgsfaktor zu nutzen.

🔍 Wen wir suchen:

Wir suchen eine visionäre Führungspersönlichkeit, die den B2B-Markt versteht und mit strategischer Weitsicht und hoher Empathie ein erfolgreiches Team leitet. Sie haben fundierte Erfahrung im Bereich Consulting & Solutions Sales, wissen, wie man skalierbare Lösungen entwickelt und setzen einen starken Fokus auf den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen. Ihre Hands-on-Mentalität motiviert Ihr Team, gemeinsam die Unternehmensziele zu erreichen.

👤 Ihre Aufgaben:

- ✅ Führung & Koordination des gesamten B2B-Consulting-Teams in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- ✅ Entwicklung und Umsetzung einer ganzheitlichen Strategie für den Vertrieb und die Kundenbetreuung
- ✅ Coaching & Entwicklung des Teams für herausragende Ergebnisse
- ✅ Kontinuierliche Marktanalyse und Anpassung der Lösungen an sich verändernde Kundenbedürfnisse
- ✅ Zusammenarbeit mit internen und externen Stakeholdern zur Optimierung der Marktbearbeitung und Angebotserstellung
- ✅ Verantwortung für die Umsatz- und Zielerreichung im B2B-Bereich

🎯 Ihr Profil:

- ◆ Mehrjährige Erfahrung in der Führung von B2B-Teams im Bereich Solutions & Consulting
- ◆ Fundierte Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von B2B-Lösungen
- ◆ Exzellente Führungskompetenzen mit Fokus auf Motivation, Teamaufbau und Coaching
- ◆ Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- ◆ Strategische Denkweise und die Fähigkeit, komplexe Prozesse erfolgreich zu managen
- ◆ Begeisterung für Gesundheit und Wellbeing als strategischen Erfolgsfaktor in der Unternehmensentwicklung

👜 Was Sie erwartet:

- 🚀 Eine Schlüsselrolle mit hohem Gestaltungsspielraum und der Möglichkeit, die Zukunft der Unternehmensgesundheit aktiv zu gestalten
- 📈 Ein innovatives, wachsendes Unternehmen, das die Arbeitswelt von morgen prägt
- 💡 Attraktive Vergütung sowie ein Leistungsbonusmodell, das Ihre Erfolge belohnt
- 🌐 Remote-Arbeitsmöglichkeiten und die Chance, international zu wachsen

Sind Sie bereit, mit uns die Zukunft der Unternehmensgesundheit zu gestalten und unsere Marktführerschaft auszubauen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! 

 Jetzt bewerben oder vernetzen!

#Leadership #Consulting #B2B #Wellbeing #HR #Karriere #DACH #UnityAmbassadors